

AUF DER ERFOLGSSPUR.



Praktikum bei Volvo Car Germany



Nur mit Talent erreicht man Außergewöhnliches. Wir bei Volvo wollen die Anforderungen und Wünsche der Menschen verstehen und bauen entsprechend Automobile um ihre Bedürfnisse herum. Wir wollen das Leben der Menschen bereichern und gleichzeitig vereinfachen, ohne dass unsere Kunden auf den nötigen Komfort, Fahrspaß oder eine zukunftsweisende Sicherheitstechnologie verzichten müssen. Wir sind stolz auf unsere skandinavische Herkunft und machen diese konsequent in der Designsprache unserer Modelle erlebbar. Wir handeln zukunftsorientiert, anspruchsvoll, transparent und ehrlich. Sammeln Sie mit uns praktische Erfahrungen für Ihre berufliche Zukunft.

Für den Geschäftsleitungsbereich Fleet & Retail Sales der Volvo Car Germany GmbH in Köln suchen wir ab dem **01.02.2021** und **01.03.2021** einen

Praktikant Vertrieb (m/w/d) für 6 Monate.

Ihre Tätigkeitsschwerpunkte sind:

- Unterstützung bei der Beantwortung von Händleranfragen
- Betreuung des Ticket- und Tasksystems
- Mitarbeit bei Vertriebsaktionen
- Weiterentwicklung und Betreuung der Verkäufer App
- Führung und Pflege von digitalisierten Prozessen
- Mitarbeit bei der Fuhrparkverwaltung der Testwagen
- Koordination des Fuhrparks im Bereich Vertrieb
- Erstellung von Reports und Präsentationen
- Weitere projektbezogene Tätigkeiten im Vertrieb

Sie erfüllen folgendes Anforderungsprofil:

- Studiengang: BWL oder gleichwertiger Studiengang mit den Schwerpunkten Vertrieb oder Automobilwirtschaft
- Hohe Affinität zum Automobil und Interesse an der Zusammenarbeit mit Geschäftskunden
- Erste Erfahrungen im Automobilhandel wünschenswert
- Teamorientierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Eigeninitiative und selbständigem Arbeiten
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Fundierte Kenntnisse in den üblichen MS Office Anwendungen

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, so schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Zeugnissen per E-Mail an karriere@volvocars.com.